APP BÁN HÀNG

1. THIẾT KẾ APP ĐỂ ĐẶT HÀNG CHO KHÁCH HÀNG QUEN KHÔNG CẦN SEO (BÁN VÉ XE)
2. Tài khoản khách hàng khi đăng ký

* Tên tài khoản
* Mã khách hàng
* Số điện thoại
* EmailP
* Địa chỉ
* Số tài khoản
* Tên ngân hàng và chi nhánh
* Hình chứng minh (mặt trước sau)

1. Chức năng bán hàng: (trang sản phẩm)

* Mỗi sp chỉ có một hình ảnh đại diện, nội dung sp ngắn gọn)
* Hiển thị ngày tháng năm để KH chọn đặt vé
* Cập nhật giá sản phẩm khi cần
* Có 3 cách để khách hàng mua vé

+ khách hàng đặt hàng trên app và thanh toán trực tiếp qua thẻ:(NẾU CHI PHÍ CAO CÓ THỂ BỎ HÌNH THỨC NÀY HOẶC SAU NÀY NÂNG CẤP LÊN)

+ khách hàng đặt hàng trên app sau đó thanh toán bằng tiền mặt khi nhận hàng (hiện thị thông báo bạn đã đặt vé thành công và chúng tôi sẽ sớm liên hệ lại với bạn)

+ khách hàng gọi điện đặt hàng qua điện thoại và thanh toán bằng tiền mặt sau khi nhận hàng

\* Nếu đặt hàng qua app và thanh toán bằng tiền mặt thì sau khi KH thanh toán xong phải được kích hoạt hiển thị đã thanh toán trên App đồng thời cộng điểm cho khách hàng.

\* Nếu khách hàng gọi điện đặt hàng và sau khi thanh toán xong thì phải cập nhật vào lịch sử mua hàng của khách và cộng điểm cho khách

- Có chức năng Lịch sử giao dịch của khách gồm: (chức năng này khách hàng có thể xem được)

+ Ngày giờ, loại dịch vụ, số tiền, hình thức thanh toán…

* Hiển thị tổng số tiền đã giao dịch trong 2 tháng gần nhất

1. Hiển thị bảng điểm của khách hàng qua mỗi top (5,6,7,8,9,10…)

* Số điểm của khách hàng là tổng số tiền mà khách đã giao dịch trong 2 tháng gần nhất
* Luôn luôn cập nhật số điểm của KH, sau đó dựa trên số điểm mà sắp xếp từ cao đến thấp, tiếp theo đó sẽ lấy từ trên xuống dưới theo từng top: top cao nhất gồm 5 KH có điểm cao nhất, tiếp theo top 6,7…
* Nội dung hiễn thị bảng điểm gồm có:

+ Gồm mã KH, số điểm (số điểm = tổng danh thu của KH với công ty trong 2 tháng gần nhất)

+ Hiển thị số điểm thưởng tương ứng với nhóm của khách hiện tại

* Số điểm thưởng = tổng danh thu của khách hàng trong nhóm đó trong 2 tháng nhân cho 0.1%
* Cập nhật hàng ngày/ hàng giờ về số điểm thưởng cho khách
* KH chỉ nhìn được bảng điểm của những người trong Top mình, và vị thứ của mình trong Top,

1. Chức cung cấp những thông tin cần thiết và hữu ích:

* Chỉ có user có mã khách hàng bắt đầu bằng chữ NV mới có xem được phần này
* Trang hiển thị như một trang tin tức bình thường
* Nội dung sẽ chia ra 6 phần khác nhau, nên sẽ có 6 mục để chọn (nội dung đã có sẵng)

1. Chức năng tìm kiếm nhân viên

* Cụ thể như sau:
* Chỉ user có mã khách hàng bắt đầu bằng chữ CT mới có chức năng này
* Trên trang tìm kiếm gồm các nội dung sau:

+ ô ngôn ngữ, chọn 1 trong 6 ngôn ngữ sau: tiếng việt, tiếng anh, tiếng hàn, tiếng trung, tiếng nhật, tiếng thái

+ ô địa điểm làm việc: chọn địa điểm tương ứng sau (khoản 20 địa điểm)

+ ô ngày tháng năm làm việc: chọn từ ngày mấy đến ngày mấy

+ nút đăng tin

+ nút hủy

* Sau khi kích vào nút đăng tin thì hệ thống sẽ sàn lọc thông tin và gửi tin báo về cho nhân viên phiên dịch (ví dụ: nếu chọn nhân viên phiên dịch có ngôn ngữ tiếng anh thì chỉ gửi tin báo về cho những hướng dẫn viên tiếng anh, các nhân viên tiếng khác không cần gửi đến)
* Sau khi nhân viên phiên dịch nhận được tin báo thì sẽ mở ra xem ngoài thông tin về công việc thì có 2 nút tương ứng là:

+ đăng ký

+ không đăng ký

* Nếu nhân viên phiên dịch kích vào nút đăng ký thì hiễn thị thông báo bạn đã đăng ký thành công, đồng thời thông tin của nhân viên đó lập tức gửi về cho phía công ty đang tìm nhân viên
* thông tin gửi về gồm: họ và tên, số điện thoại, hình chứng minh nhân dân của nv, 3 cột này lấy tại mục hồ sơ khi đăng ký tài khoản
* sau khi công ty đăng tin đã tìm được nhân viên thì có một nút đã tìm được nhân viên để công ty kích vao đó đồng thời gửi thông báo tới nhân viên phiên dịch là đã tìm được nhân viên

HẾT!